



Elke deal is als een maatpak,

Er is altijd een deal te maken die past!

Fredrik Jonker is partner in het bedrijf Marktlink, een van de grootste fusie- en overnamebedrijven in Nederland. "Dit werk is verslavend, het geeft een enorme kick als je met passie en gedrevenheid de perfecte deal weet af te ronden!"

Het begeleiden van ondernemers bij de aan- of verkoop van een bedrijf, dat is wat Marktlink al ruim twintig jaar doet. Het bedrijf werd opgericht in 1996 door Koos Jager en Alfred van Wincoop. Zij doken in een gat dat banken en accountants lieten liggen. Ruim twintig jaar later is de organisatie uitgegroeid tot ruim vijftig betrokken medewerkers en vier vestigingen, verspreid over Nederland: Amsterdam, Deventer, Gouda en Den Bosch.

"Door ons netwerk melden zich in de huidige markt bij een verkoopmandaat **méér dan 40 geïnteresseerde partijen.**"

"Geld is goedkoop en ruim beschikbaar"

In 2010 trad Fredrik Jonker in dienst van Marktlink en inmiddels is hij betrokken geweest bij een groot aantal

overnametransacties. "Ook in de crisistijd zijn we doorgesloopt en hebben we geïnvesteerd in onze organisatie en marktpositie. Nu de markt aantrekt plukken we daarvan de vruchten. Door ons netwerk melden zich in de huidige markt bij een verkoopmandaat geregeld meer dan 40 geïnteresseerde partijen. De veelheid aan partijen gaat nooit ten koste van de discretie waarmee we werken, het mag niet gebeuren dat de naam van onze opdrachtgever op straat komt.

Een combinatie van economische voorspoed en goedkoop geld heeft tot vele overnametransacties geleid, vaak deals waarbij private equity betrokken is. We zien dat voordat ondernemers een verkooptraject ingaan, ze terughoudend zijn met dit soort partijen, "die trekken de tent leeg" is dan wat je vaak hoort. Onbekend maakt onbemind! Als een ondernemer eenmaal meer partijen heeft gesproken, zien we vaak dat de ondernemer zijn beeld bijstelt en dat er veel verschillende partijen zijn, met elk hun eigen sterke punten. In feite zijn PE-partijen ook ondernemers die gewoon geld willen verdienen! Dit wordt bevestigd als je ziet dat 60% van onze opdrachtgevers het afgelopen jaar een PE-partij koos als financier.

20 jaar ervaring & inmiddels meer dan 500 gesloten deals de overnamespecialist van Nederland!

- ✓ 95% slagingskans
- ✓ Deskundige medewerkers
- ✓ Onafhankelijk advieskantoor

"Met behulp van pre-exit **stelt de ondernemer een substantieel deel** van zijn zakelijk vermogen veilig"

Pre-exit

Vaak zien we dat na 20-25 jaar van ondernemerschap de initiële voorliefde meer op de achtergrond komt te staan, waardoor er een soort berusting komt. De voorkeur van de ondernemer, bijvoorbeeld de techniek of productontwikkeling, raakt steeds meer uit beeld naarmate de onderneming groeit. De pre-exit biedt de mogelijkheid om dit op te lossen.

"Sinds dit jaar wordt er voor middelgrote MKB-bedrijven steeds vaker gebruik gemaakt van een transactievorm, genaamd pre-exit. Wat dat inhoudt? De ondernemer verkoopt 100% van zijn bedrijf en stapt samen met een investeerder weer in als koper. Dit kan zowel een meerderheids- als minderheidsbelang zijn. Met deze verkoop stelt hij een substantieel deel van zijn zakelijk vermogen veilig, vaak meer dan 75%. Met de juiste professionele medeaandeelhouder is het ook makkelijker om samen de



Fredrik Jonker
Partner Marktlink



MARKTLINK GROEIT

Om de groei voort te kunnen zetten zijn we hard op zoek naar nieuwe medewerkers. We streven naar zo'n 100 medewerkers en hopen zelfs een aantal nieuwe, mogelijk zelfs buitenlandse, vestigingen te mogen openen.

"60% van **onze opdrachtgevers** koos het afgelopen jaar een PE-partij als financier"

ondernemingspotentie volledig te benutten. Bijvoorbeeld door de internationale groeiambitie vorm te geven of door in een consoliderende markt concurrenten uit de markt te kopen. Doordat via een pre-exit al een deel van het vermogen is zeker gesteld worden niet alle eitjes in één mandje gelegd.

Wat de ondernemerswensen ook zijn, elke deal is als een maatpak, er is altijd een deal te maken die past."

Benieuwd naar wat Marktlink voor u kan betekenen? In september organiseren wij een informatiedag over de mogelijkheden van een pre-exit. Of neem direct contact op met een van onze adviseurs.